

1. ΝΑΣΟΣ ΖΑΡΚΑΛΗΣ ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ

Μέσο: ΠΡΩΤΟ ΘΕΜΑ _ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ

Ημ. Έκδοσης: . . .25/10/2020 Ημ. Αποδελτίωσης: . . .25/10/2020

Σελίδα: 1



ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ



Νάσος Ζαρκαλής

Σε θέση μάχης για το 5G η **Wind**

«Προχωράμε με τις δικές μας δυνάμεις και είμαστε πολύ σίγουροι για την επόμενη μέρα», δηλώνει ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, προβλέποντας για φέτος οριακή πτώση στα έσοδα λόγω COVID-19 / 12-13



Νάσος Ζαρκαλής

Σε θέση μάχης για το 5G η Wind

«Προχωράμε με τις δικές μας δυνάμεις και είμαστε πολύ σίγουροι για την επόμενη μέρα», δηλώνει ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, προβλέποντας για φέτος οριακή πτώση στα έσοδα λόγω COVID-19



«Ο συνδυασμός των ισχυρών λειτουργικών μας αποτελεσμάτων και των ταμειακών διαθεσίμων μας δίνει τη σιγουριά ότι θα μπορούμε δυναμικά στη νέα τεχνολογία του 5G με δικές μας δυνάμεις, χωρίς να χρειαστούμε κεφαλαιακή ενίσχυση», δηλώνει ο κ. Ζαρκαλής

Ετοιμη να ριχτεί στη μάχη του 5G, λανσάροντας τις πρώτες υπηρεσίες τους πρώτους μήνες του 2021, δηλώνει η Wind Ελλάς, έχοντας ως βασικό όπλο το σερί ανόδου των τελευταίων ετών.

«Προχωράμε με τις δικές μας δυνάμεις και είμαστε πολύ σίγουροι για την επόμενη μέρα», δηλώνει ο κ. Νάσος Ζαρκαλής, προβλέποντας για φέτος, ελέω COVID-19, οριακή πτώση στα έσοδα.

Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας μιλάει στο «business stories» για όλα, ξεκινώντας από τον επικείμενο διαγωνισμό για το 5G και το σενάριο για 4ο παίκτη, τη θέση της εταιρείας όσον αφορά τη μετοχική της σχέση με τη Forthnet, τη συμφωνία με τη Vodafone για τον παθητικό εξοπλισμό, αλλά και το ενδεχόμενο ενός νέου γύρου πώλησης της ίδιας της Wind, όπως είχε γίνει πέρυσι τέτοια εποχή, ξεκαθαρίζοντας για το τελευταίο ότι «δεν υπάρχει απολύτως καμία πίεση ή βιασύνη των μετόχων μας».

5G και επενδύσεις

«Ο συνδυασμός των ισχυρών λειτουργικών μας αποτελεσμάτων και των ταμειακών διαθεσίμων μας δίνει τη σιγουριά ότι θα μπορούμε δυναμικά στη νέα τεχνολογία του 5G με δικές μας δυνάμεις, χωρίς να χρειαστούμε κεφαλαιακή ενίσχυση. Όπως κι άλλως, η Wind την τελευταία δεκαετία εξελίσσεται και μεγαλώνει με τις δικές της δυνάμεις, με καθαρή οργανική ανάπτυξη και χωρίς να έχει χρειαστεί να λάβει επιπλέον κεφάλαια ως ενίσχυση από τους μετόχους της, πέρα από ένα μικρό ποσό της τάξης των 25 εκατ. ευρώ που μίπηκε στην εταιρεία το 2016. Το γεγονός αυτό μας κάνει να νιώθουμε σιγουριά για την επόμενη μέρα, προχωράμε με την προετοιμασία, θα περιμένουμε προφανώς να ολοκληρωθεί η διαδικασία για την απονομή του φάσματος του 5G και αμέσως μετά, μέσα στο πρώτο τρίμηνο του 2021, θα είμαστε έτοιμοι να λανσάρουμε τις πρώτες υπηρεσίες 5G ξεκινώντας από τα μεγάλα αστικά κέντρα», επισημαίνει ο κ. Ζαρκαλής.

Σύμφωνα με τον ίδιο, αυτή τη στιγμή η Wind έχει πίσω της πολλά χρόνια συνεχούς ανάπτυξης τόσο από πλευράς τζίρου όσο και από πλευράς λειτουργικής κερδοφορίας,

γεγονός που της δίνει τη δυνατότητα για περαιτέρω επενδύσεις. Από το 2015 και μετά έχει σχεδόν διπλασιάσει τη λειτουργική της κερδοφορία και βασικό θεμέλιο αυτής της ανοδικής πορείας ήταν οι επενδύσεις της: «Ακόμη και τα πολύ δύσκολα χρόνια της οικονομικής κρίσης, με μεγάλο αντίκτυπο και στη δική μας αγορά, εμείς επενδύαμε συστηματικά, περίπου το 20% των εσόδων σε ετήσια βάση, ποσοστό που είναι από τα υψηλότερα στην ευρωπαϊκή αγορά τηλεπικοινωνιών».

Σε ό,τι αφορά συνολικά τις επενδύσεις από την εταιρεία, αυτές κινούνται με ρυθμό περίπου 100 εκατ. ευρώ κατ' έτος. Τα κεφάλαια που θα διαθέσει η Wind για την εξάπλωση του δικτύου 5G συναρτώνται σε ένα βαθμό με τα κεφάλαια που θα απαιτηθούν για το φάσμα. Επομένως, η Wind έχει ανακοινώσει ένα συνολικό επενδυτικό πλάνο ύψους 500 εκατ. ευρώ για την επόμενη πενταετία (με επίκεντρο τα δίκτυα νέας γενιάς σε κινητή και οπτικές ίνες υπερ-υψηλών ταχυτήτων), εξαιρουμένων ωστόσο των ποσών που θα χρειαστούν για το φάσμα του 5G.

«Ανάλογα με το πώς θα ολοκληρωθεί η διαδικασία για το 5G, θα είμαστε σε θέση να ανακοινώσουμε και περισσότερες λεπτομέρειες για τα κεφάλαια που θα επενδυθούν ειδικά για τον σκοπό αυτό. Ετσι κι αλλιώς, όμως, οι απαιτήσεις της άδειας είναι αρκετά υψηλές, προβλέποντας ότι μέσα στην πρώτη τριετία, από την απονομή του φάσματος, θα πρέπει να υπάρχει πληθυσματική κάλυψη 60% σε υπηρεσίες 5G, ποσοστό αρκετά υψηλό για μία χώρα με τη μορφολογία της Ελλάδας».

Γενικότερα πάντως για το 5G κι επειδή γίνεται πολλή συζήτηση για τις αλλαγές που θα επιφέρει, είναι σημαντικό να αναφερθεί ότι πρόκειται για μία πολύ σημαντική εξέλιξη σε τεχνολογικό επίπεδο και έχει πολλά στοιχεία που δικαιολογεί τον χαρακτηρισμό της «επαναστατικής τεχνολογίας». Δεν υπάρχει αμφιβολία ότι σε μερικά χρόνια θα βλέπουμε πίσω και θα αναρωτιόμαστε πόσο έχει αλλάξει ο τρόπος που ζούμε κι εργαζόμαστε, κι ένα συστατικό στοιχείο αυτής της αλλαγής θα είναι η έλευση της τεχνολογίας του 5G. Την ίδια στιγμή, όμως, δεν υπάρχει αμφιβολία ότι δεν πρόκειται να δούμε μέσα στους επόμενους 6, 12 ή 18 μήνες κάποια θεαματική αλλαγή στη ζωή μας. Το λέω αυτό γιατί βλέπουμε με κάποια ανισοκλία να δημιουργούνται υπερβολικές προσδοκίες και μία υπερβολική...

μυθοπλασία πίσω από την τεχνολογία του 5G. Δεν θα πρέπει να περιμένει κανείς να δει το 2022 ή το 2023 στους δρόμους των μεγάλων αστικών κέντρων της χώρας σκηνές από ταινίες επιστημονικής φαντασίας. Υπάρχουν χώρες που έχουν ήδη λανσάρει 5G εδώ και μεγάλο χρονικό διάστημα, παρακολουθούμε με ενδιαφέρον τις εξελίξεις, σίγουρα θα υπάρχει ένα ολόκληρο οικοσύστημα γύρω από το 5G, ωστόσο αυτό δεν πρόκειται να γίνει από τη μία μέρα στην άλλη. Έκουμε παρατηρήσει ότι όποτε δημιουργούνται υπερβολικές προσδοκίες, αυτό δεν κάνει καλό στην αγορά. Όταν έγινε το λανσάρισμα του 4G, σε αντίθεση με το 3G, δεν υπήρχαν μεγάλες προσδοκίες, ωστόσο το 4G τελικά άλλαξε τον τρόπο που ζούμε, από τη στιγμή που υπάρχει αυτή η ευκολία της συνεχούς διασύνδεσης, της εύκολης ενημέρωσης, των χιλιάδων εφαρμογών κ.λπ. Νομίζω ότι και εδώ θα πρέπει να είμαστε αισιόδοξα συγκρατημένοι».

Σε ό,τι αφορά τα σενάρια που ακούγονται εσχάτως για την έλευση τέταρτου παίκτη με αφορμή και τον διαγωνισμό για το 5G, ο κ. Ζαρκαλής επισημαίνει ότι ο ανταγωνισμός είναι καλοδεχούμενος στον κλάδο: «Από την άλλη, δεν είναι τυχαίο ότι μέχρι σήμερα ουσιαστικά δεν έχει εμφανιστεί τέταρτος παίκτης και αυτό οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στις ιδιαιτερότητες της ελληνικής αγοράς. Υπάρχει ένας πολύ έντονος ανταγωνισμός σε επίπεδο τιμών, επιπλέον απαιτούνται πολύ μεγάλες επενδύσεις για να καλυφθεί το έδαφος που έχουν διανύσει οι υφιστάμενοι παίκτες τα προηγούμενα χρόνια. Επίσης, η ελληνική αγορά έχει την ιδιαιτερότητα της παρουσίας ενός μεγάλου παίκτη, με δεσποζουσα θέση, ασυνήθιστα ισχυρή για τα δεδομένα και των υπολοίπων ευρωπαϊκών αγορών. Ο συνδυασμός αυτών των παραμέτρων καθιστά δύσκολη την είσοδο ενός νέου μεγάλου παίκτη, με ένα βιώσιμο επιχειρηματικό πλάνο, ωστόσο παρακολουθούμε με ενδιαφέρον τις εξελίξεις».

Η Forthnet, η Wind και η συμφωνία με τη Vodafone

Όσο για τη Forthnet, όπου η Wind έχει μετοχική παρουσία, ο κ. Ζαρκαλής επισημαίνει ότι «είμαστε μη ενεργητικοί μέτοχοι χωρίς να έχουμε συμμετοχή στη διοίκηση, π.χ. σε επίπεδο διοικητικού συμβουλίου. Πέραν των γενικότερων ανακοινώσεων



business stories

ΠΡΩΤΟ ΘΕΜΑ / ΚΥΡΙΑΚΗ 25 ΟΚΤΩΒΡΙΟΥ 2020

13 /

IΘΕΜΑ

newmoney+gr



Της
ΣΤΕΦΑΝΙΑΣ ΣΟΥΧΑ
stefaniasoucha@gmail.com

Ενα επενδυτικό
πλάνο ύψους 500
εκατ. ευρώ έχει
ανακοινώσει η **Wind**
για την επόμενη
πενταετία (με
επίκεντρο τα δίκτυα
νέας γενιάς σε
κινητή και οπτικές
ίνες υπερ-υψηλών
ταχυτήτων),
εξαιρουμένων
ωστόσο των ποσών
που θα χρειαστούν
για το φάσμα του 5G



που έχουμε δει, στο πλαίσιο της συμφωνίας του νέου μετόχου (ο.ο.: τη United) με τις τράπεζες για τις προθέσεις του, όσον αφορά το μέλλον της Fortinet, δεν υπάρχει κάποια ειδικότερη ενημέρωσή μας ή επαφή. Πιστεύουμε ωστόσο ότι θα ακολουθηθούν οι αρχές της σωστής εταιρικής διακυβέρνησης και ότι προβλέπεται γενικότερα για την προστασία των λοιπών, μικρότερων μετόχων».

Ως προς το θέμα ενός πιθανού νέου γύρου πώλησης της **Wind**, όπως είχε γίνει πριν από ένα χρόνο περίπου, ο διευθύνων σύμβουλος της **Wind** ξεκαθαρίζει με έμφαση ότι δεν υπάρχει ρίσκινγκ: «Οι μετοχές της **Wind** είναι οικονομικοί επενδυτές, επενδύουν σε εταιρείες σε όλο τον κόσμο, προσβλεπόντας σε αποδόσεις, και προχωρούν σε ρευστοποίηση της συμμετοχής τους όποτε κρίνουν αυτοί κατάλληλη τη συγκυρία. Οι μετοχές μας επένδυσαν στη **Wind** το 2015 - μία πολύ δύσκολη και αβέβαιη χρονιά για την ελληνική οικονομία, όταν άπαντες ήθελαν να πουλήσουν. Σίγουρα ρίσκαραν εκείνη την περίοδο, ωστόσο είχαν εμπιστοσύνη στις προοπτικές της ελληνικής αγοράς και κυρίως της ίδιας της εταιρείας. Το ρίσκο που πήραν τότε, να το πω απλά, τους βγήκε. Έχουν πάρει δηλαδή, ήδη, συνολικό μέρισμα 225 εκατ. ευρώ, έχουν κλείσει μία πολύ σημαντική συμφωνία αξίας 400 εκατ. ευρώ με τον όμιλο Vodafone για τον παθητικό εξοπλισμό κι έχουν στα χέρια τους μία εταιρεία, η οποία την τελευταία πενταετία έχει μια πολύ καλή πορεία, με διπλασιασμό της λειτουργικής της κερδοφορίας και σημαντική αύξηση της αξίας της. Επομένως, τη δεδομένη στιγμή, ακριβώς για τους παραπάνω λόγους, δεν υπάρχει καμία χρονική πίεση για πώληση. Οι μετοχές θα επιλέξουν την κατάλληλη συγκυρία για έξοδο από την εταιρεία εφόσον η τιμή που θα τους προσφερθεί θα ικανοποιεί τις προσδοκίες τους με βάση την πορεία της εταιρείας. Έχουν μεγάλη εμπιστοσύνη και στην Ελλάδα, αλλά και στην ίδια τη **Wind** - το απέδειξαν αυτό σε δύσκολες εποχές - εσμέντες δεν υπήρξε σχεδιασμός να τρέξει μία αντίστοιχη διαδικασία όπως πέτυχαν».

Σημειώτεον ότι όσον αφορά ειδικά τη συμφωνία με τον Όμιλο Vodafone για τη σύσταση της Vantage Towers Greece, τις κοινές εταιρείες η οποία θα διαθέτει και θα διαχειρίζεται τον παθητικό εξοπλισμό των σταθμών βάσης κινητής τηλεφωνίας για τις δύο επιχειρήσεις στην Ελλάδα, οι διαδικασίες

για την ολοκλήρωσή της αυτή την περίοδο προχωρούν κανονικά, με βάση το αρχικό πλάνο, με τις αποσχίσεις κλάδων των δύο εταιρειών, ενώ θα πρέπει να ληφθούν και οι απαραίτητες εγκρίσεις από την Εθνική Επιτροπή Τηλεπικοινωνιών και Ταχυδρομείων (ΕΕΤΤ).

Η πανδημία, η αγορά και το Ταμείο Ανάκαμψης

Συνολικά πάντως για την αγορά τηλεπικοινωνιών, το 2020 θα κλείσει με ένα ποσογύρισμα λόγω της πανδημίας τόσο για την ίδια την εταιρεία όσο και συνολικά για την αγορά, έστω κι αν ο κορωνοϊός ανέδειξε ακόμη περισσότερο τον ρόλο του κλάδου, επιταχύνοντας τις εξελίξεις ειδικά σε σχέση με το ψηφιακό κρισιμότερο και τον ψηφιακό μετασχηματισμό.

«Γνωρίζουμε τα στοιχεία της αγοράς για το πρώτο εξάμηνο

-απόδειξε και της σταθερότητας πλέον της εταιρείας- είναι προφανές ότι δεν μπορούμε να είμαστε χαρούμενοι από τη στιγμή που αναπτύσσεται μια πορεία πολλών θετικών τριμήνων και ενός σερί ανόδου για τη **Wind**, έχοντας επιτύχει προ COVID-19 ρυθμό ανάπτυξης της τάξης του 7%, που θυσιάζεται τώρα στον βωμό του κορωνοϊού... Περισσότερο πλέον το βλέμμα είναι στραμμένο στο 2021, δεδομένου ότι, όπως φαίνεται, ο κορωνοϊός θα έχει σημαντικές επιπτώσεις και την επόμενη χρονιά. Παρ' όλα αυτά, αναγνωρίζουμε ότι είναι κάτι που αφορά όλους, υπάρχουν κλάδοι που έχουν υποστεί πολύ μεγαλύτερο πλήγμα, ενώ ειδικά ο κλάδος των τηλεπικοινωνιών έχει αποδείξει και σε προηγούμενες κρίσεις ότι διαθέτει αντοχές να αντιμετωπίσει τέτοιου είδους πρωτόγνωρες δύσκολες καταστάσεις».

Για την επόμενη μέρα, προκειμένου να μη χαθεί πολιτικός χρόνος όσον αφορά την ανάπτυξη, είναι πολύ κρίσιμο το πού θα διατεθούν τα κεφάλαια που έχει να λαμβάνει η χώρα

«Δεν υπάρχει αμφιβολία ότι σε μερικά χρόνια θα βλέπουμε πίσω και θα αναρωτιόμαστε πόσο έχει αλλάξει ο τρόπος που ζούμε και εργαζόμαστε, και ένα συστηματικό στοιχείο αυτής της αλλαγής θα είναι η έλευση της τεχνολογίας του 5G. Την ίδια στιγμή, δεν υπάρχει αμφιβολία ότι δεν πρόκειται να δούμε μέσα στους επόμενους 6, 12 ή 18 μήνες κάποια θεματική αλλαγή στη ζωή μας».

του έτους, ωστόσο δεν έχουμε τα ακριβή στοιχεία για το γ' τρίμηνο που είναι και το κρισιμότερο του έτους λόγω των υψηλότερων εσόδων (λόγω roaming, κίνησης δεδομένων κ.λπ.). Η πώληση στην αγορά συνολικά για το 2020 εκτιμάται ότι θα είναι σε χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό», επισημαίνει ο κ. Ζαρκαλής, προσθέτοντας ότι η ίδια η **Wind** θα παρουσιάσει φέτος οριακή πώληση τζιρού. «Για την εταιρεία η πανδημία θα έχει επιπτώσεις, όμως απολύτως διαχειρίσιμες, όπως φάνηκε και από τα επίσημα στοιχεία του β' τριμήνου όπου είχαμε μία οριακή πώληση του τζιρού κατά 3,7% (ο.ο.: 123,8 εκατ. ευρώ) και οριακή άνοδο της λειτουργικής κερδοφορίας. Παρά το γεγονός ότι δεν επηρεάζεται στο παραμικρό το επενδυτικό μας πλάνο και δεν αντιστοιχεί

μας από το Ευρωπαϊκό Ταμείο Ανάκαμψης, όπου μάλιστα οι ψηφιακές τεχνολογίες και η ψηφιοποίηση κρίσιμων τομέων της οικονομίας (π.χ. ενέργεια, υγεία, μεταφορές, εκπαίδευση κ.ά.) βρίσκονται στο επίκεντρο των προτεραιοτήτων της Κομισιόν σε σχέση με τη χρηματοδότηση έργων. «Είναι κρίσιμο να μη χαθεί αυτή η μεγάλη ευκαιρία για την Ελλάδα και να γίνουν επενδύσεις με πρώτη προτεραιότητα τις υποδομές, οι οποίες θα έχουν μεγάλο αποτύπωμα, άμεσα με τη δημιουργία νέων θέσεων εργασίας, αλλά και έμμεσα συνολικά για την ανάπτυξη της οικονομίας. Εμείς είμαστε εδώ και στη διάθεση της Πολιτείας για να συνεισφέρουμε εποικοδομητικά προς αυτή την κατεύθυνση», καταλήγει ο συνολομνηστής μας.